

# 『負けない経営』 ランチェスター経営戦略を今こそ学ぶ

業績の良い会社は、原理原則の経営方針を有しています。経営における、ライバルとの勝負で特別大事になるもの、それは「戦略」です。  
「戦略」のミスは戦術ではカバー出来ません。弱者(中小企業者)の採るべき「差別化戦略」、弱者の生き残り戦略である「小規模1位主義」や「部分1位主義」など、成功する経営原理について学びます。



講師

畑岡 誠也 氏

ルートの森株式会社 代表取締役  
ランチェスター経営(株) 公認社長塾長

ランチェスター経営(株)竹田陽一公認講師。  
ランチェスター経営戦略と孫子の兵法を駆使した、  
根拠ある戦略を構築すべく、  
定期的・継続的な勉強会の主催やコンサルティングを行う。  
会計事務所で培った経験を基に、  
中小企業ならではの実情を配慮し、  
限りある現状の経営資源の中で、  
勝ち易き領域を発見することに重きを置く。

令和3年 1月19日、26日(火) 両日とも  
9:30～16:30  
(受付 9:20～)  
※申込締切日 1月12日(火)

## 【PROGRAM】

### 《1日目》

1. 経営は自己分析から始まる
2. 戦略と戦術の違いを知る
3. 利益性の法則を知る
4. ランチェスター法則を知る
5. 弱者の戦略と強者の戦略を知る
6. 7つのシェア(市場占有率)を知る

### 《2日目》

1. 3大戦略(地域・客層・商品)を知る
2. 勝てる局面をつくる
3. 9つのマトリックスを考える

### 場 所

くまもと森都心プラザ  
6階AB会議室

### 対 象

熊本市内の中小企業の  
経営者・管理者の皆様

### 受講料

お1人様 3,500円  
(テキスト代含む)

### 定 員

先着 20 名

### 持参物

筆記用具

※途中、昼食休憩が1時間ございます。昼食は各自ご用意下さい。

※新型コロナウイルスの影響により延期、または中止となる可能性がございます。予めご了承ください。

※館内に消毒用のアルコールは設置してありますが、新型コロナウイルス感染拡大防止の為、マスクの着用をお願い致します。

お申込みは  
専用の申込書をFAX、  
又はメールにて  
お願い致します

くまもと森都心プラザ 研修

検索



# 申込書

2日間コース

## 『『負けない経営』ランチェスター経営戦略を今こそ学ぶ』 FAX 096 - 355 - 7412

会社名 〒	代表者名
所在地 熊本市 区	TEL FAX

《企業概要》	資本金 (法人のみ)	円	従業員数	人
業種	建設 ・ 製造 ・ 卸売 ・ 運輸 ・ 小売 ・ サービス その他 ( )			
取扱商品 業務内容				

※一般社団法人、一般財団法人、公社、公団、事業団などは、中小企業の定義に外れるため、キャンセル待ちでのご案内になります。

### 【受講料の納入者】 ※受講料納入のための必要事項

(連絡担当者・メールアドレス・ダイレクトメール送付方法は必ず記載下さい)

納入者名			
納入者住所	〒	—	区
連絡担当者		部課名	
Eメール アドレス	@	メールマガジンの配信を希望する	はい ・ いいえ
ダイレクトメール 送付方法	郵送からEメールアドレスに変更・登録しませんか? <input checked="" type="checkbox"/> マークをご記入下さい。 <input type="checkbox"/> Eメールに変更 <input type="checkbox"/> 郵送のまま <input type="checkbox"/> Eメールを新規登録 <input type="checkbox"/> 登録済		

※ご記入頂きました個人情報は、本研修の詳細連絡及び今後類似の催し物のご案内に使用いたします。尚、第三者への提供は致しません。

### 【受講予定者】

※1社につき原則2名まで

氏名 (ふりがな)	年齢	性別
.....		男 ・ 女
.....		男 ・ 女

### くまもと森都心プラザ ビジネス支援センター

〒860-0047 熊本市西区春日1丁目14-1

TEL 096-355-7402 FAX 096-355-7412



<https://www.facebook.com/plazabusiness>

Facebook ページに「いいね！」お願いします。

【申込締切】

1月12日(火)

※定員になり次第、受付を終了致します



★地下有料駐車場はプラザ専用の駐車場ではありません

出来るだけ公共交通機関でのご来館にご協力下さい