

今よりもっと売上を伸ばすために必要な 思考法と組織再生方法

同じことをしているのに、なぜ結果や成果が違うのか！？そんな経験はありませんか？
その答えがあなたの中にあるとしたら知りたくないですか！？
組織全体を引っ張って行くために皆さんにキッカケと気付きを得て頂くセミナーです。
売上が伸びる人と伸びない人の考え方と違いと作り方。売上を伸ばす考え方の正しい使い方と導き方を学んで頂きます。



講師

大月 健太 氏

合同会社オフィスル・フオール COO
Asentiv認定トレーナー
オフィス適正化診断士
ブランド・プランナー

大学卒業後、商社や保険会社の営業を担当した後、
大手企業のソリューション事業等を経験。

現在は、これまで培ったITの知識を活かし、
「Grow with Google」の講師や、
リファーマーケティングの認定講師として活躍中。
最近では、ブランドプランナーとして、
企業・個人のブランディングも行っている。

令和2年10月13日、20日(火) 両日とも
9:30～16:30
(受付 9:20～)

※申込締切日 10月6日(火)

【PROGRAM】

《1日目》

- ・時代の変化
- ・これからの時代に必要なものとは
- ・「らしさ」??
- ・なぜ必要??

《2日目》

- ・前回の振り返り
- ・「らしさ」作りの基礎作り
- ・「らしさ」を作ってみよう
- ・まとめ

場 所

くまもと森都心プラザ
6階AB会議室

対 象

熊本市内の中小企業の
経営者の皆様

受講料

お1人様 3,500円
(テキスト代含む)

定 員

先着 20 名

持参物

筆記用具

※途中、昼食休憩が1時間ございます。昼食は各自ご用意下さい。

※新型コロナウイルスの影響により延期、または中止となる可能性がございます。予めご了承下さい。

※館内に消毒用のアルコールは設置してありますが、新型コロナウイルス感染拡大防止の為、マスクの着用をお願い致します。

お申込みは
専用の申込書をFAX、
又はメールにて
お願い致します

くまもと森都心プラザ 研修

検索



申込書

2日間コース

「今よりもっと売上を伸ばすために必要な思考法と組織再生方法」

FAX 096 - 355 - 7412

会社名

代表者名

〒

—

TEL

所在地

熊本市

区

FAX

《企業概要》	資本金 (法人のみ)	円	従業員数	人
業種	建設 ・ 製造 ・ 卸売 ・ 運輸 ・ 小売 ・ サービス その他 ()			
取扱商品 業務内容				

※一般社団法人、一般財団法人、公社、公団、事業団などは、中小企業の定義に外れるため、キャンセル待ちでのご案内になります。

【受講料の納入者】 ※受講料納入のための必要事項

(連絡担当者・メールアドレス・ダイレクトメール送付方法は必ず記載下さい)

納入者名			
納入者住所	〒	—	
	熊本市	区	
連絡担当者		部課名	
Eメール アドレス	@		メールマガジンの配信を希望する はい ・ いいえ
ダイレクトメール 送付方法	郵送からEメールアドレスに変更・登録しませんか? <input checked="" type="checkbox"/> マークをご記入下さい。 <input type="checkbox"/> Eメールに変更 <input type="checkbox"/> 郵送のまま <input type="checkbox"/> Eメールを新規登録 <input type="checkbox"/> 登録済		

※ご記入頂きました個人情報は、本研修の詳細連絡及び今後類似の催し物のご案内に使用いたします。尚、第三者への提供は致しません。

【受講予定者】 ※1社につき原則2名まで

氏名 (ふりがな)	年齢	性別
.....		男・女
.....		男・女

くまもと森都心プラザ ビジネス支援センター

〒860-0047 熊本市西区春日1丁目14-1

TEL 096-355-7402 FAX 096-355-7412



<https://www.facebook.com/plazabusiness>

Facebook ページに「いいね!」お願いします。

【申込締切】

10月6日(火)

※定員になり次第、受付を終了致します



★地下有料駐車場はプラザ専用の駐車場ではありません

出来るだけ公共交通機関でのご来館にご協力下さい